



FOKUS: SAP Business AI & SAP Business Suite

ONLINE MIKROEVENT-SERIE

AI MEETS SAP BUSINESS SUITE – VIRTUAL INSIGHTS

11. NOVEMBER 2025, 15:00 - 16:30 UHR

DER INTELLIGENTE WANDEL BEGINNT: SAP BUSINESS AI & SUITE IM ÜBERBLICK

ANMELDUNG 11.11.2025

Agenda 11. November 2025

◆ AI meets Suite: Ihre Reise beginnt hier (15 Min.)

Einführung in die Mikroeventserie

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

◆ KEYNOTE: KI als Wachstumstreiber:

Wie SAP Business AI Unternehmenspotenziale entfesselt (45 Min.)

- Warum KI & SAP: Von den Anfängen zur AI-First-Strategie
- Wie schafft SAPs Daten-, KI- und Prozesswissen messbaren Business-Impact
- Welche Rolle spielt dabei die SAP Business Suite

Nico Wyss, Head of Blackbelt AI, SAP BTP AI & SAP BDC AI, SAP

◆ Von der Theorie zur Praxis: Der Blick auf Ihre Transformation (25 Min.)

- AI-Readiness meistern: Die entscheidenden Voraussetzungen, um Ihr Unternehmen fit für die Zukunft zu machen.
- Mehrwerte erkennen: Wie AI Effizienz, Entscheidungsqualität und Innovation auf ein neues Level hebt.
- Werkzeuge & Wegbegleiter: Mit den richtigen SAP-Zutaten und der ORBIS Expertise erfolgreich durchstarten.

Dirk Müller, Head of Business Centre SAP Customer Experience, ORBIS SE

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

◆ AI-Takeaways (5 Min.)

Handeln statt Warten: Ihre nächsten Schritte für sofort umsetzbare Erfolge.

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

Ansprechpartner: Christian Lai | Telefon: +49 (0) 681 9924-209
E-Mail: [christian.lai\(at\)orbis.de](mailto:christian.lai(at)orbis.de)

Die Teilnahme am Event ist kostenlos. Marktbegleiter:innen sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

**RISE
WITH
SAP**

Driving Business
Innovation
Together

**GROW
WITH
SAP** | Partner





FOKUS: Public Cloud First

ONLINE MIKROEVENT-SERIE

AI MEETS SAP BUSINESS SUITE – VIRTUAL INSIGHTS

12. NOVEMBER 2025, 15:00 - 16:30 UHR

AI MEETS SAP CLOUD ERP: MEHR EFFIZIENZ, BESSERE ENTSCHEIDUNGEN

ANMELDUNG 12.11.2025

Agenda 12. November 2025

◆ Let's get ready: SAP Cloud ERP (10 Min.)

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

◆ KEYNOTE: SAP Cloud ERP:

Die Basis für intelligente Geschäftsprozesse (30 Min.)

- Einordnung und Positionierung SAP Cloud ERP innerhalb der SAP Business Suite
- Wie sieht die SAP-Strategie aus?
- SAP Business AI in SAP S/4HANA Cloud

Daniel Lohrbächer, Head of Sales Cloud ERP Germany, SAP

◆ SAP Cloud ERP – live in Aktion (30 Min.)

- Einordnung der AI-Funktionalitäten
- AI in der Public Cloud: Best Practice Szenarien
- Mehrwert & Ausblick

Anna Jung, Operations Lead - S/4HANA Public Cloud, ORBIS SE

◆ Fragen & Takeaways (10 Min.)

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

Ansprechpartner: Christian Lai | Telefon: +49 (0) 681 9924-209
E-Mail: [christian.lai\(at\)orbis.de](mailto:christian.lai(at)orbis.de)

Die Teilnahme am Event ist kostenlos. Marktbegleiter:innen sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

RISE
WITH
SAP

Driving Business
Innovation
Together

GROW
WITH
SAP | Partner





FOKUS: Clean Core

ONLINE MIKROEVENT-SERIE

AI MEETS SAP BUSINESS SUITE – VIRTUAL INSIGHTS

13. NOVEMBER 2025, 15:00 - 16:30 UHR

CLEAN CORE ALS SCHLÜSSEL ZUR SAP BUSINESS AI

ANMELDUNG 13.11.2025

Agenda 13. November 2025

◆ Willkommen zu der Clean Core Session (5 Min.)

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

◆ KEYNOTE: Clean Core – Das Leitprinzip für SAP ERP Lösungen (30 Min.)

- Warum ist Clean Core das generelle Leitprinzip für SAP Projekte?
- Welche 5 Dimensionen umfasst Clean Core und warum ist die Dimension „Erweiterungen“ in Bezug auf ERP Projekte essenziell?
- Wie sehen die Phasen einer „Clean Core Journey“ aus und was müssen Sie nun tun?

Olaf Kexel, SAP Customer Advisor Chief Expert, MEE BTP ADAIP

◆ KI-unterstützte No Code/Low Code Apps (25 Min.)

- Datenerfassung einfach digitalisieren
- Oberflächen mit No Code/Low Code gestalten
- Einfache Einbindung von Künstlicher Intelligenz
- Live-Demo

Corinna Schneider, Senior Berater, ORBIS People GmbH (Member of ORBIS SE)

◆ Mit Hilfe von AI Agenten Prozesse automatisieren (25 Min.)

- Wie können lösungsübergreifende Unternehmensprozesse automatisiert werden?
- Fusion Development: Entwicklung eigener AI Agents durch Fachabteilungen
- Gebrauchsfertige Konnektoren, um Systeme miteinander zu verbinden
- Live Demo

Dr. Serhat Gezer, Senior Berater, contrimo GmbH (Member of ORBIS SE)

◆ Fragen & Takeaways (5 Min.)

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

Ansprechpartner: Christian Lai | Telefon: +49 (0) 681 9924-209
E-Mail: [christian.lai\(at\)orbis.de](mailto:christian.lai(at)orbis.de)

Die Teilnahme am Event ist kostenlos. Marktbegleiter:innen sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

RISE
WITH
SAP

Driving Business
Innovation
Together

GROW
WITH
SAP | Partner





FOKUS: SAP Business Data Cloud

ONLINE MIKROEVENT-SERIE

AI MEETS SAP BUSINESS SUITE – VIRTUAL INSIGHTS

18. NOVEMBER 2025, 15:00 - 16:30 UHR

DATENPOWER TRIFFT ZUKUNFT: SAP BUSINESS DATA CLOUD & KI ALS FUNDAMENT IHRER ENTSCHEIDUNGEN

ANMELDUNG 18.11.2025

Agenda 18. November 2025

◆ Startklar für die Zukunft: SAP Analytics im Zeitalter von Business AI (5 Min.)

Kurze thematische Einleitung & Vorstellung der Speaker

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

◆ KEYNOTE: Warum SAP jetzt auf die Business Data Cloud setzt – und was das für Sie bedeutet (45 Min.)

- Entdecken Sie die aktuellen Neuerungen der SAP Business Data Cloud und deren Bedeutung für Ihre KI-Strategie
- Verstehen Sie, wie die BDC Daten, Kontext und KI nahtlos verbindet – und so die Basis für agentenbasierte KI und intelligente Entscheidungen schafft
- Erfahren Sie, welche Veränderungen für bestehende BW-, Datasphere- und SAC-Landschaften anstehen und wie Sie diese optimal nutzen
- Lernen Sie Erfolgsfaktoren für die Umsetzung kennen – von der Integration in die SAP BTP bis hin zu konkreten Handlungsempfehlungen für KI-getriebene Prozesse

Wolfgang Epting, Solution Advisor Chief Expert SAP BTP Middle & Eastern Europe, SAP

◆ BDC konkret – Erfolgsfaktoren für Ihre Datenstrategie (30 Min.)

- Von der Vision zur Umsetzung
- Bestehendes integrieren und Mehrwerte schaffen – BDC mit der BTP ergänzen
- Handlungsempfehlungen für Ihr Unternehmen

Robin Heitz, Senior Manager SAP Analytics, ORBIS SE

◆ Fragen & Takeaways (5 Min.)

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

Ansprechpartner: Christian Lai | Telefon: +49 (0) 681 9924-209
E-Mail: [christian.lai\(at\)orbis.de](mailto:christian.lai(at)orbis.de)

Die Teilnahme am Event ist kostenlos. Marktbegleiter:innen sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

RISE
WITH
SAP

Driving Business
Innovation
Together

GROW
WITH
SAP | Partner





FOKUS: Business Transformation Management

ONLINE MIKROEVENT-SERIE

AI MEETS SAP BUSINESS SUITE – VIRTUAL INSIGHTS

20. NOVEMBER 2025, 15:00 - 16:30 UHR

**BUSINESS TRANSFORMATION MANAGEMENT MIT LEANIX,
SIGNAVIO & WALKME FÜR SCHLANKE PROZESSE**

ANMELDUNG 20.11.2025

Agenda 20. November 2025

◆ Einführung (5 Min.)

Kurze thematische Einleitung & Vorstellung der Speaker

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

◆ Why – What – How: Wie kann ganzheitliche Business Transformation gelingen? (60 min.)

- Erfahren Sie, warum die Notwendigkeit für einen ganzheitlichen, wertorientierten Ansatz für Ihre Business Transformation besteht?
- Verstehen Sie die von SAP zur Verfügung stehende Toolchain und wie diese zusammen interagiert - von SAP LeanIX über SAP Signavio bis zu WalkMe.
- Erkennen Sie die Vorteile und wie Sie die Toolchain geschickt kombinieren und sukzessive integrieren – abhängig von Ihrer ganz spezifischen Unternehmenssituation und Zielsetzung.

Verena Schwobe, Geschäftsführerin, ORBIS Value+ (Member of ORBIS SE)

Mario Pellegrino, Geschäftsführer, ORBIS Value+ (Member of ORBIS SE)

Lars Joeckel, Geschäftsführer, ORBIS People (Member of ORBIS SE)

◆ Fragen & Takeaways (15 Min.)

Christian Lai, Senior Account Manager, ORBIS SE

Ansprechpartner: Christian Lai | Telefon: +49 (0) 681 9924-209
E-Mail: [christian.lai\(at\)orbis.de](mailto:christian.lai(at)orbis.de)

Die Teilnahme am Event ist kostenlos. Marktbegleiter:innen sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

**RISE
WITH
SAP**

Driving Business
Innovation
Together

**GROW
WITH
SAP** | Partner

